

社員独立の「暖簾分けFC」1号店オープン

マイコミュニケーション

全国に向けてチエーン展開へ

来店型保険ショップ「暖簾分けFC」1号店をオーブンした。同社は1998年に日本初の来店型保険ショップを名古屋市中区、山田ゆかり社長(6月18日、名古屋市守山区に来、「保険ばつとライ FC」は、人材育成を

全国展開しているマイコミュニケーション

全国に向けチエーン展開へ

契約を締結してオープ
ン。7月下旬には、同
制度による2人目の社
員が独立する予定だ。

人の育成を最重要課
題として「保険に携わ
る人としてのるべき姿を追求する」を經營
理念に掲げる同社は、
優秀な保険のサービス
を構築し、東海地区・

西圏に54店舗(201

3年5月末現在)展開
している。「暖簾分け

FC」は、人材育成を

中核とした経営展開か
ら生まれた社員独立に
よるフランチャイズシ

本部のサポートを活用
して経営者として希望

するエリアで開業す
る。「暖簾分け」は、
独立後の経営者を成功
させるためにつくられ

た仕組みだ。

同社では今後、保険

に全国展開を目指す方

針だ。

大学を設立。一定の
研修課程を修了し、独
立の資格を得た社員が
本部のサポートを活用
して経営者として希望
するエリアで開業す
る。「暖簾分け」は、
独立後の経営者を成功
させるためにつくられ

た仕組みだ。

同社では今後、保険

に全国展開を目指す方

針だ。

販売するだけでなく、
保険サービスを提供す
る場所として認知され
るよう保険サービスシ
ョップを開設する。

18年まで直営・FCで

500店舗のサービス

ショップネットワーク

を構築し、東海地区・

首都圏・関西圏を中心
に全国展開を目指す方
針だ。

同社では今後、保険

に全国展開を目指す方

針だ。